

# SMA Module Salesmanager 2

*Ervan uitgaande dat je tijdens SMA Module Salesmanager 1 al kennisgemaakt hebt met de theorieën, concurrentiestrategieën, klantwaardestrategieën en analyse van de productlevenscyclus, is het nu tijd om meer op de praktijk te gaan richten.*

*De SMA Module Salesmanager 2 opleiding neemt ongeveer tien klokuren per week in beslag en ziet er als volgt uit: Je stelt een eigen salesplan op, uiteraard onder professionele begeleiding.*

*Aan het eind van het traject presenteert je dit plan en voer je een verkoopgesprek met de geleerde gesprekstechnieken.*

## Welk niveau is de SMA Module Salesmanager 2?

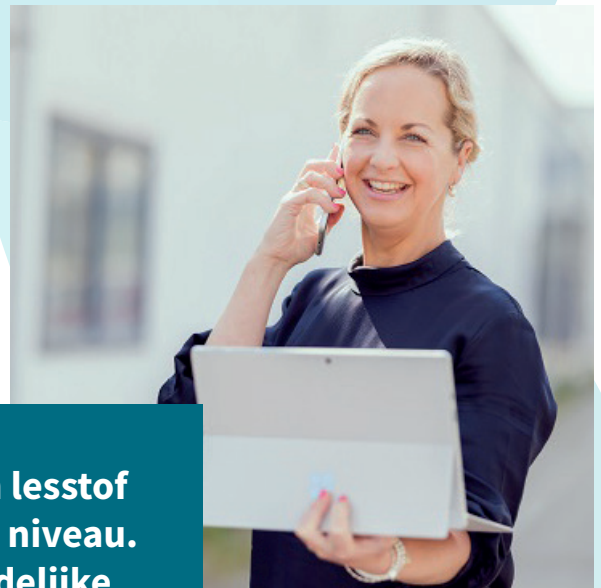
De SMA Module Salesmanager 2 is op hbo-niveau. Het betreft een kortlopende module van 4 - 7 weken.

## Het examen van de SMA Module Salesmanager 2

De module wordt afgesloten met een mondeling examen. Je schrijft een accountplan en presenteert en verdedigt dit tijdens het examen.

## Contact

[www.delaatkenniscentrum.nl](http://www.delaatkenniscentrum.nl)  
[info@delaatkenniscentrum.nl](mailto:info@delaatkenniscentrum.nl)  
040-2485582



**“De geboden lesstof was prima op niveau. Door de duidelijke uitleg van de docent ben ik direct geslaagd voor de opleiding.”**

-Marijke-

klanten  
vertellen

